

## How to make a profit

In order to make a profit you have to know the types of costs and how to calculate your profit:

### What is a profit?

Some people think that the profit is the money that you gain when you sell your products, but it's not. What you receive when you sell is called income and when you remove your costs from the income you get your profit.



$$\text{Income} - \text{Costs} = \text{Profit}$$

- Types of costs:

#### 1- **Startup Costs:**

Are the expenses you spend at the beginning to be able to start the project.



Example: costs related to the preparation of the place of the project, costs of buying tools, equipment and materials.

#### 2- **Fixed Costs:**

Are the expenses that you have to pay every month and are independent of output



Example: monthly rent, transportation expenses and regular maintenance checks, wages.

#### 3- **Variable Costs:**

Are expenses that you don't pay in a consistent manner and vary with output



Example: plastic bags, fabric, nails...etc

**The breakeven point:** is the production/selling level where revenues total equals total expenses.

\*Past the quantity at the breakeven point you start to generate profit.

**You start to make a profit from the Break-even point:**

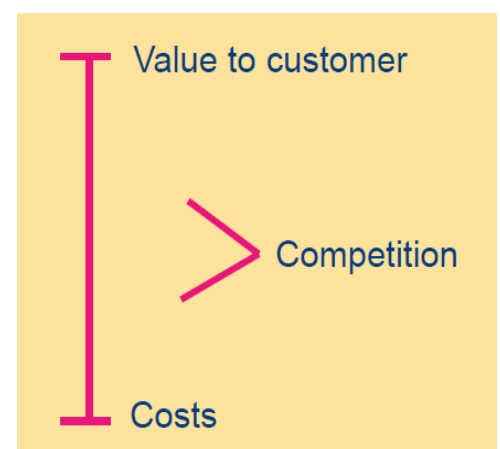
$$\frac{\text{Fixed costs}}{\text{Price} - \text{Variable Costs}} = \text{Quantity}$$

### **Tips to handle your Business' finances:**

- Use daily books and records to know the amount of money you have.
- If you have a big amount, deposit it in the bank for safe keeping.
- Don't sell on credit: a sale where the property is transferred to a new owner but payment will be made at a later date.
- Keep a periodical track of your gains and losses.
- Always make some savings to help you invest more in the future.

### **To set a price you should know:**

- 1- The product price in the market.
- 2- How much do you want to gain (profit margin).
- 3- What are your costs?
- 4- Set a reasonable price that covers the costs, fits the customer and makes a profit.



### Template for Daily Budget Record

Date	Item	Revenues (the amount in)	Expenses (the amount out)	Explanation (in or out from the personal or project 's account)

- Note:**

**P A:** means from or to personal account.

**B.A:** means from or to the project finances.



## كيف احقق ربح؟

حتى تحقق مكسب يجب أن تعرف أنواع التكاليف المختلفة و طريقة حساب المكسب  
ما هو الربح؟ يعتقد بعض الناس أن الربح هو المال الذي تحصل عليه عندما تباع المنتجات. ولكن هذا هو الدخل، فالدخل والربح ليسا مرادفين لنفس الشيء.

$$\text{الدخل} - \text{المصروفات (التكاليف)} = \text{الربح}$$

### أنواع التكاليف



تكاليف بداية المشروع (رأس المال): هي تكاليف ما قبل بداية المشروع وتتضمن إعداد المحل وشراء مستلزمات المشروع مثل مكينات وآلات ومواد .. الخ



تكاليف ثابتة: هي المصروفات الخارجة من ميزانية المشروع بشكل شهري او ثابت مثال الإيجار الشهري و مصاريف الصيانة والنقل و الفواتير .. الخ



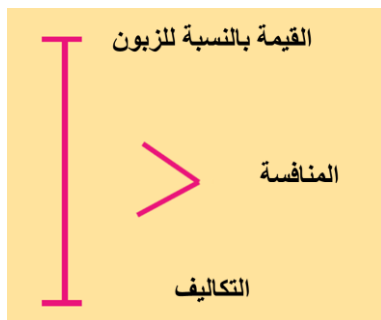
تكاليف متغيرة: هي المصروفات من ميزانية المشروع بشكل غير ثابت وتعتمد علي إنتاجية المشروع مثل أكياس بلاستيك او المواد المستخدمة ( في العادة تتغير مع كمية المنتج ) .. الخ

تحقيق المكسب من نقطة التعادل : = العدد

$$\frac{\text{(الثابتة التكاليف)}}{\text{(السعر - المتغيرة التكاليف)}}$$

### نصائح للحفاظ على مال المشروع:

- استخدم الدفاتر اليومية دائماً لتعرف مقدار الأموال التي لديك
- ينبغي تأمين الأموال، أي إيداع الأموال بالبنوك بصفة دورية وإيداع النقدية بالخزينة.
- لا ينبغي أن تباع بالأجل (بالدين).
- ينبغي أن تقوم بإعداد حساب الأرباح والخسائر بشكل دوري.
- عليك وضع الأموال في حساب إيداع بشكل دوري.



\*إذا لتحديد السعر يجب أن تعرف :

- 1- ثمن المنتج في السوق
- 2- كم تريد ان تبيع ( هامش الربح )
- 3- ماهي تكاليفك؟
- 4- حددتي سعر معقول يغطي التكاليف و يناسب الزبون و يحقق مكسب

## نموذج للدفتر اليومي للميزانية

التاريخ	البيان	الإيرادات / أموال داخلية	المصروفات / أموال خارجة	توضيح

## توضيح

ش= من أو إلى الأموال شخصية  
م= أموال للمشروع أو منه